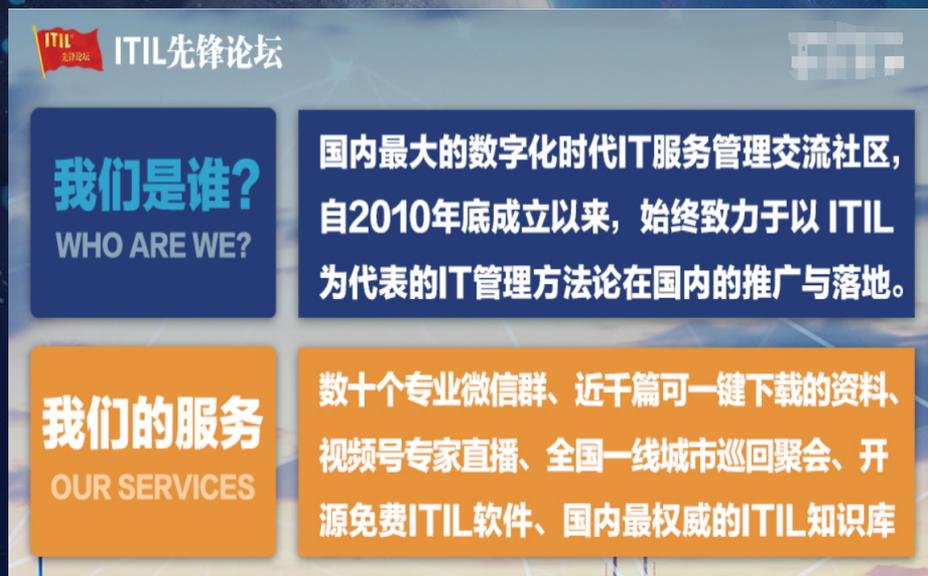


# 低代码平台开拓企业数字化转型新路径

国内领先的低代码服务平台提供商



ITIL 先锋论坛

<b>我们是谁?</b> WHO ARE WE?	国内最大的数字化时代IT服务管理交流社区，自2010年底成立以来，始终致力于以ITIL为代表的IT管理方法论在国内的推广与落地。
<b>我们的服务</b> OUR SERVICES	数十个专业微信群、近千篇可一键下载的资料、视频号专家直播、全国一线城市巡回聚会、开源免费ITIL软件、国内最权威的ITIL知识库

# 01

## 高生产力PaaS平台解决方案

About Solutions

- 我们对低代码的理解
- 企业级低代码选型评估依据
- 得帆高生产力PaaS平台解决方案

# 趋势-我们对数字化技术演化趋势的理解

## 1. 连接无处不在

数字化下的连接无处不在且随时在线，包括人和人、人和物、物和物等，且连接本身是去中心化的趋势。

## 2. 泛终端化趋势

泛终端和智能应用（移动、IOT），解决了数据采集的多样化、实时性的问题，数据的采集和创造，不再受限于人工处理。

## 3. 企业主导，外协为辅

企业主导数字化变革，培养具备业务和IT双重能力和具备数字化意识的人才，外部供应商以方法论和过程执行为辅。

## 4. 垂直场景，小步快跑

摒弃“一步到位”的传统思想，拥抱敏捷和变化，聚焦具体的场景化问题（垂直场景），快速见效、过程中动态调整优化。



## 5. 自主可控，技术开源

大型企业越发注重自主可控—关注基础底层能力的自主研发和自主可控，选择开放性技术生态。

## 6. 数据实时与多样

连接无处不在和泛终端化趋势，带来了多样性的数据（非结构化、实时数据等），需具备数据存储、共享和应用能力。

## 7. 跨云与混合云联通

企业内部既有系统、垂直化SaaS应用、新型自主数字化系统等长期并存，通过云原生构建跨云切换和联通的能力。

## 8. 业务支撑到生态构建

企业的核心优势不再是单纯的个体优势，而是进行资源整合和生态构建后，提供的综合服务能力优势。

# 挑战 - 企业数字化建设面临的现状和变化

## 需求

业务精细化管控的需求对IT提出更高的挑战，应用定制需求增加...

### 需求 vs 供给

套装标准产品实施已不再满足企业和业务的需求，**大规模定制化实施和自研方式在企业盛行...**

随着市场对IT技术的认可，IT人员的选择不再仅仅是软件公司，**各个行业开启抢人模式，专业IT技术人员供给成为挑战...**

## 人员

业务技术人员是构建供内部和外部业务使用的技术或分析功能的非IT部门员工...

### 业务 vs IT

根据Gartner的研究，企业41%的员工可以被称为业务技术人员，许多公司现在正在**重新审视其IT和非IT部门之间的界限**并重新评估他们下放技术职责的方式。

技术不再仅仅是IT部门的专利，**80%的技术人员在IT以外的业务领域工作。**

## 效率

市场的变化永远比我们想象的要快，如何快速应对？

### N月 vs N天？

大量IT项目实施数据表明，传统软件开发项目数月的实施周期基本很难避免需求和方案的变化，**是管控需求变更还是应对需求变更？**

突发事件，2020年的**疫情导致了大量数据填报和统计的工作量**，如何响应和应对这些变化？

**精细化的需求如何通过自主化的方式快速交付， 随需而变？**

# aPaaS+iPaaS在中大型企业IT架构定位和价值



# Gartner 2022 《低代码中国竞争格局》报告

## 得帆入选Gartner中国低代码领域最具代表厂商

报告中，中国LCAP领域竞争厂商被细分为4大类：  
LCAP、CADP、Enterprise Application、  
Cloud Service Provider

根据IT成熟度级别和计划  
高级别和中等级别的IT成熟度企业更倾向于  
选择LCAP厂商

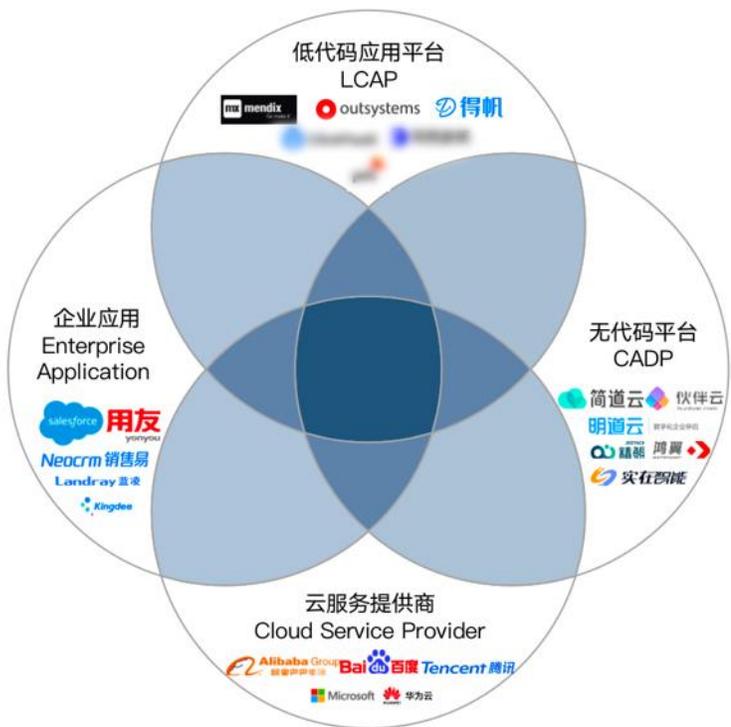


Figure 2: The Enterprise LCAP Market Competitive Landscape in China

中国企业低代码市场竞争格局 The Enterprise LCAP Market Competitive Landscape in China Illustrative



- 得帆在此次报告中被定义为低代码应用平台，即更适合服务高级别和中等级别IT成熟度企业的LCAP平台。
- 并入选中国具有代表性的LCAP企业。

### Competitive Profiles

This section presents profiles of representative enterprise LCAP vendors in China. The vendors have been selected as a sample representation of significant players in different areas — maturity of product and portfolios, localization support, or customer base. Vendors are listed in alphabetical order.

Vendor Name	Vendor Category	Enterprise IT Maturity Level	Use Case	Developer Personas	Enterprise LCAP Platforms Name
DefineSys	LCAP	High, Mid	Custom applications, Industry digital solutions	Professional and citizen developers	DeCod

02

# 场景与标杆案例分享

Accelerate Case Share



# 低代码应用场景案例总结

01

## 协同办公场景

企业围绕人有大量场景化的IT业务需求，低代码相比较OA产品更加灵活、轻量化，却具备独立的应用扩展能力。**所有专业系统外的需求可使用低代码装进去**，构建内部应用中心。

零散的、个性化

### 典型案例

- 富力集团
- 震坤行
- 上海银行
- 邮储银行
- 民生通惠

02

## 数据填报收集

业务是**随机的、不确定的、经常变化的**。通过低代码快速响应实现。例如员工评价、客户留资、防疫统计等。

随机、短周期

### 典型案例

- 震坤行
- 华兴资本
- 广发银行
- 天华建筑
- 奇点云

03

## 跨系统流程

流程管理中落实到具体的4级流程存在大量的表单和审批场景，传统**BPM方式的对于开发和技术依赖较重**，低代码可以降低对技术的依赖，把**业务交还给业务部门**。

跨系统、融合

### 典型案例

- 华润双鹤
- 一汽解放
- 比亚迪
- 广发银行
- 中建八局

04

## 现场管理业务

响应数字化转型，目前大量的**线下业务、纸质化场景均依赖人工经验**，通过低代码快速将业务线上化、数字化。例如**制造现场、物流现场、园区管理等**。

连接线上、线下

### 典型案例

- 通用汽车
- 长城汽车
- 三菱电梯
- 书香门地
- 江淮汽车

05

## 管理场景应用

围绕企业内部运营管控构建的管理应用，常见于**HR、IT、财务等领域**，例如HR共享服务、IT项目管理（研发&交付）、财务预算费用类的应用偏多。

跨组织、跨部门

### 典型案例

- 广汽集团
- 树根互联
- 三菱电梯
- 比亚迪

06

## 核心业务拓展

解决ERP、PLM、MES等成熟套装软件外围业务精细化问题，**引入低代码讲套装软件模块化解耦和集成（去ERP化）**。

连接客户、伙伴

### 典型案例

- 云南白药
- 玉柴集团
- 江淮汽车
- 西奥电梯
- 比亚迪

零代码

低

企业和场景复杂度

低代码

高